



XXIV международная научно-практическая конференция НОВЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ

1С:Аналитика Для контроля своих данных и для учебного процесса

Влад Дмитриев

Менеджер по проектам
vdmi@1c.ru



30.01.2024

—

31.01.2024



Прозрачность и контроль данных

Контроль состояния бизнеса важная задача для ИТ систем

Мониторинг текущих показателей

- Бизнес-процессы должны быть автоматизированы и данные должны быть в компьютере
- Ежедневный и ежесекундный контроль показателей в системе
- Легко увидеть отклонение целевого показателя (как в плюс, так и в минус)

Принятие управленческих решений

- Прямой доступ к данным для руководителей (в любой момент отовсюду)
- Если показатель отклоняется, надо быстро понять причину (раскрыть до исходного документа или транзакции)

Это задача для BI, систем оперативной аналитики, для 1С:Аналитики



1С:Аналитика – окно к данным в 1С

Учетные системы 1С - это место где создаются и хранятся данные о бизнесе

1С:Аналитика – удобная «смотрелка» и «крутилка» данных

- Для руководителей и аналитиков
- Напрямую показывает данные из платформы 1С:Предприятие 8
- Работает через веб-интерфейс на любых устройствах

Разные сценарии работы

- Построение отчетов с нуля
- Работа с уже подготовленными отчетами, объединенными в систему дашбордов
- Раскрытие и погружение в данные на своих или готовых отчетах

1С:Аналитика добавляет к платформе интерфейс BI и возможность работы руководителя напрямую с данными в системе 1С



Единый контур безопасности с 1С

Данные не выгружаются из платформы 1С

- Пользователи входят в 1С:Аналитику и работают под своей учетной записью 1С
- Все права доступа к данным (что можно, что нельзя) при работе в 1С:Аналитике такие же как в 1С
- Все запросы к данным обрабатываются на платформе 1С
- 1С:Аналитика не хранит и не изменяет данные в системе





1С:Аналитика в учебных заведениях

Внутреннее использование для анализа показателей и принятия решений

Внедрения (<https://1c.ru/solutions/public/>)

- Уральский Государственный Горный Университет
- Уральский Государственный Университет Путей Сообщения
- Самарский Государственный Экономический Университет
- Санкт-Петербургский Государственный Архитектурно-Строительный Университет
- Тамбовский Государственный университет имени Г.Р. Державина

Для обучения анализу данных и построению аналитических BI систем

- Технологии консолидации данных на платформе 1С
- Оптимизация обработки данных и запросы к БД, технологии OLAP
- Построение витрин данных и визуализация информации в аналитической системе



Дашборд ленивого разработчика

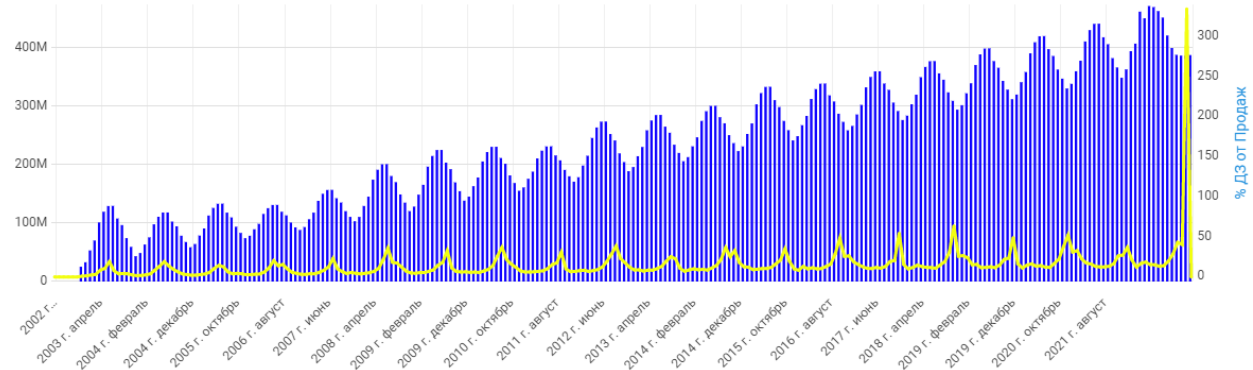
КРІ

ПродажиПМ	964 412 164
ДЗ	390 689 507
% ДЗ от Продаж	40,5106%

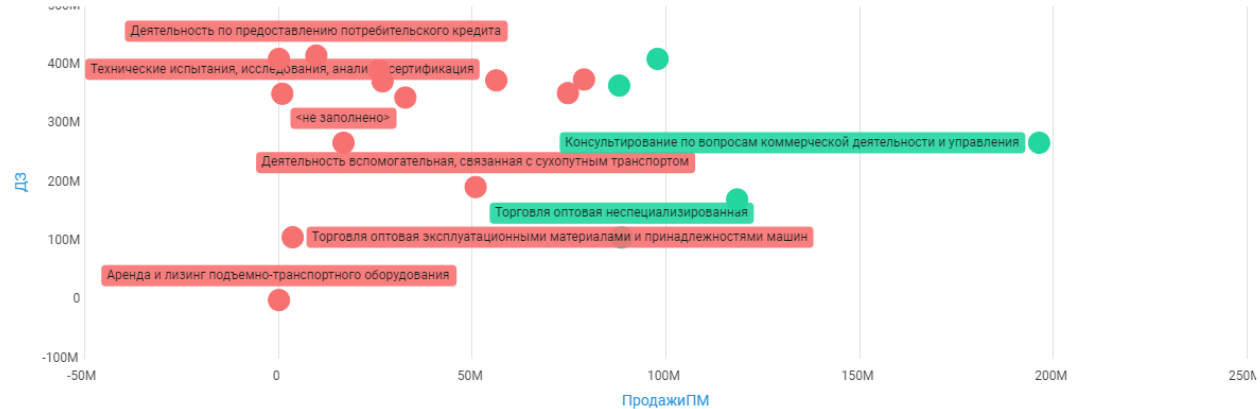
Класс Партнеров

Партнер.Иерарх...	Продажи...	ДЗ	% ДЗ от П...
Управление эксп...	51 370 871	136 323 976	265,4%
Торговля оптова...	32 772 295	69 135 176	211,0%
Управление эксп...	63 781 669	76 846 370	120,5%
Торговля оптова...	555 702	399 407	71,9%
Деятельность по...	9 681 932	5 928 415	61,2%
Деятельность вс...	48 186 639	22 486 847	46,7%
Консультирован...	192 318 017	70 691 583	36,8%
Аренда и управл...	155 167 752	37 944 187	24,5%
Управление нед...	85 329 826	7 266 695	8,5%
Аренда и управл...	143 950 797	4 924 371	3,4%
	0	-47 929	0,0%
Аренда и лизинг ...	0	-1 612	0,0%
<не заполнено>	16 649 875	0	0,0%
Предоставление...	45 377 047	-1 617 120	-3,6%
Научные исслед...	9 394 802	-356 896	-3,8%
Технические исп...	1 266 623	-131 899	-10,4%
Строительство ...	77 700 901	-17 472 292	-22,5%
Выращивание зе...	30 907 415	-21 629 772	-70,0%

Динамика ДЗ



Распределение ДЗ





Дашборд правильного разработчика

Анализ дебиторской задолженности



Отчет предназначен для контроля и анализа общей суммы долга клиентов в сравнении с объемами продаж в выбранном месяце.

Работает на **IC**аналитика

BI Consult Трейд Маркетинг 000

Для начала работы выберите год из списка и месяц на диаграмме "Динамика дебиторской задолженности"

Канал продаж

-
- 05. Управление по развитию дистрибуции
- 06. Филиальная сеть
- 08. Управление DIY
- 09. Отдел по работе со строительными компаниями

Дивизион

-
- Отдел по работе со строительными компаниями
- Производство
- Управление по развитию дистрибуции
- Филиал Волжский
- Филиал Московский
- Филиал Новгородский
- Филиал Северо-Западный
- Филиал Сибирский
- Филиал Уральский
- Филиал Черноземельный
- Филиал Южный
- DIY СЗФО
- DIY ЦФО

Распределение ДЗ:

Класс партнеров

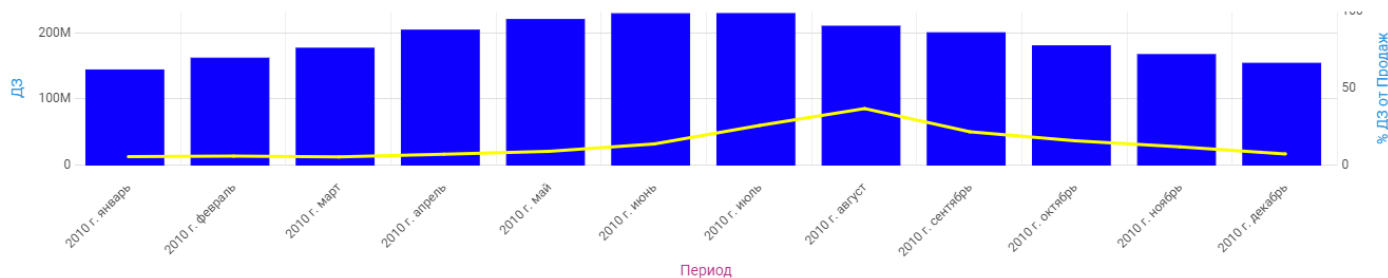
Каналы продаж

Дивизионы

Выберите год

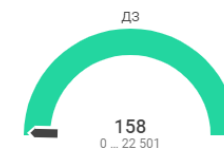
- 2023 г.
- 2022 г.
- 2021 г.
- 2020 г.
- 2019 г.
- 2018 г.
- 2017 г.
- 2016 г.
- 2015 г.
- 2014 г.
- 2013 г.
- 2012 г.
- 2011 г.
- 2010 г.
- 2009 г.
- 2008 г.
- 2007 г.
- 2006 г.
- 2005 г.

Динамика дебиторской задолженности (нажмите на столбик диаграммы для выбора месяца)

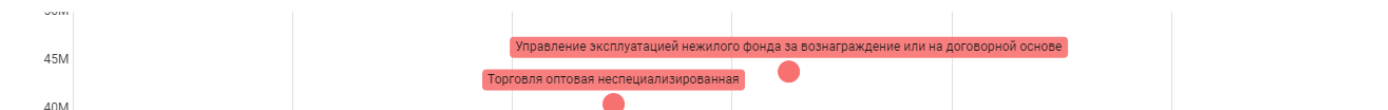


KPI - отношение остатка дебиторской задолженности к продажам в выбранном месяце

ДЗ	158 186 126
Продажи Факт	22 500 706 900
% ДЗ от Продаж	0,7%



Распределение дебиторской задолженности по классам партнеров





Многоуровневая организация отчетов

The screenshot shows a web browser window with the URL `balance.mos.ru/bi_data/ans?state=%2Fdashboard%2Ff93e0d0e8aa74d9cae605f453e468021`. The page title is "1С Аналитика" and the main header reads "Рабочий стол аналитической системы".

At the top, there are two departmental logos: "ДЕПАРТАМЕНТ ФИНАНСОВ ГОРОДА МОСКВЫ" (Department of Finance of the City of Moscow) and "ДЕПАРТАМЕНТ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ГОРОДА МОСКВЫ" (Department of Information Technologies of the City of Moscow). A button on the right says "Написать в службу поддержки Аналитики" (Write to the Analytics Support Service).

The main title of the dashboard is "АНАЛИТИЧЕСКАЯ СИСТЕМА УАИС БЮДЖЕТНЫЙ" (Analytics System of the UACS Budgetary).

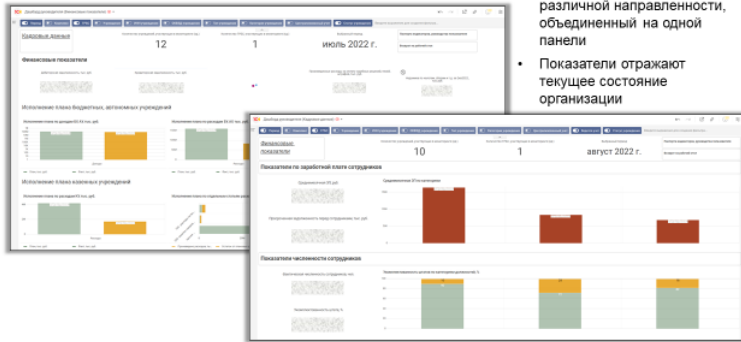
The dashboard features four main functional blocks:

- Консоль руководителя** (Manager's Console): "Ключевые показатели деятельности для принятия управленческих решений" (Key performance indicators for management decisions).
- Формализованные отчеты** (Formalized Reports): "Оперативная информация о финансово-хозяйственной деятельности государственных учреждений и органов власти города Москвы" (Operational information on the financial and economic activity of state institutions and authorities of the City of Moscow).
- "Сигнальные" индикаторы** ("Signal" Indicators): "Показатели, требующие внимания" (Indicators requiring attention).
- Навигатор данных** (Data Navigator): "Интуитивно понятный поиск данных по деятельности государственных учреждений и органов власти города Москвы" (Intuitive search for data on the activity of state institutions and authorities of the City of Moscow).



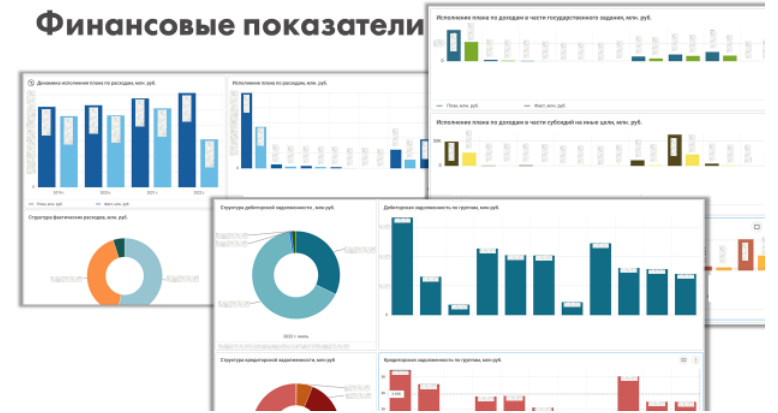
Многоуровневая организация отчетов

Рабочий стол руководителя



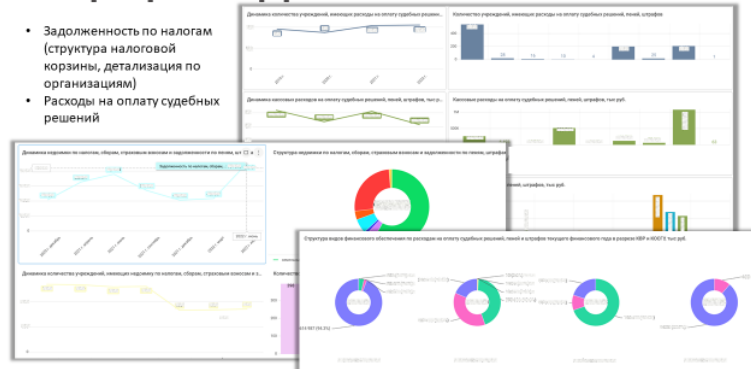
- Набор показателей различной направленности, объединенный на одной панели
- Показатели отражают текущее состояние организации

Финансовые показатели



Маркеры неэффективной деятельности

- Задолженность по налогам (структура налоговой корзины, детализация по организациям)
- Расходы на оплату судебных решений



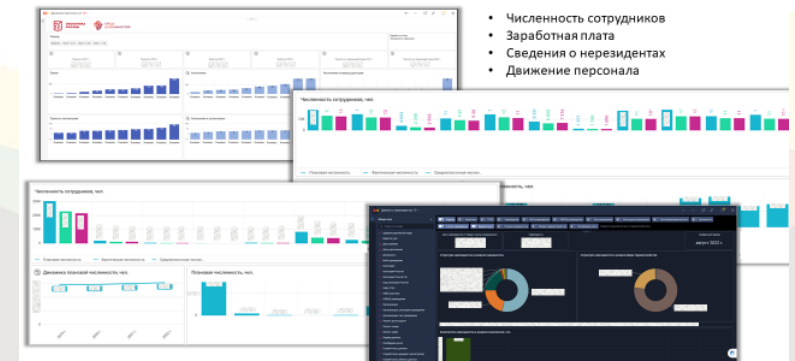
Оценочные показатели ведения учета

- Активность ведения учета
- Технологический анализ качества ведения учета
- Проверка сдачи отчетности



Численность и заработная плата

- Численность сотрудников
- Зарботная плата
- Сведения о нерезидентах
- Движение персонала





Готовые отчеты для типовых конфигураций

Тиражируемая конфигурация имеет готовую структуру данных, для которой можно сделать тиражируемые отчеты 1С:Аналитики

- Вы сами можете делать такие отчеты и упрощать свои внедрения 1С:Аналитики у клиентов

Ряд конфигураций такие отчеты уже имеют (ЗУП КОРП, ERP, УХ, 1С-Совместно)

Готовое аналитическое решение из коробки

- К лицензиям на платформу надо добавить лицензию на 1С:Аналитику
- За пару недель можно развернуть сервер 1С:Аналитики и начать работу с готовыми отчетами
- Готовые отчеты это стартовая точка для разработки своих отчетов и дальнейшего развития системы

У вас в учебном процессе могут быть решения 1С с готовыми отчетами

- Добавьте рассказ о новом функционале к текущему учебному курсу
- Используйте готовые отчеты для связей между различными курсами (анализ данных и практические решения для управления бизнес процессами)



Готовые отчеты 1С:ЗУП КОРП

- Укомплектованность штата
- Фактическая численность
- Вакансии компании
- Текучесть персонала
- Найм сотрудников
- Остатки отпусков



- <https://v8.1c.ru/metod/article/ispolzovanie-dashbordov-1s-analitiki.htm>



1С:ЗУП КОРП Укомплектованность штата

1С
01. Укомплектованность по месяцам

Занято от общего кол-ва ставок (тек.мес.)
49,50
0 ... 59,75

Укомплектованность (Тек.мес.)
82,8%

Выбрать подразделение

<не заполнено> +

Административно-хозяйст... +

Дирекция по персоналу +

Дирекция торговых операц... +

Отдел охраны труда и техни... +

Выбрать год

2023 г. 2022 г. 2021 г. 2020 г. 2019 г. 2018 г. 2017 г. 2016 г.

Динамика укомплектованности

Динамика списочной численности сотрудников по отделам

Укомплектованность по отделам (на тек.мес.)

Отдел	Укомпл.	Всего ставок	Занято
Итого	76,9%	78	60
Отдел технического обеспечения	55,6%	9	5
Дирекция торговых операций	66,7%	36	24
Отдел охраны труда и техники безопа...	75,0%	4	3
Руководство	92,9%	14	13
Дирекция по персоналу	100,0%	5	5
Служба безопасности	100,0%	5	5
Административно-хозяйственный от...	100,0%	2	2
Финансовая дирекция	100,0%	2	2
Юридический отдел	100,0%	1	1

Структура отделов по численности персонала



1С:ЗУП КОРП Текучесть персонала

02. Текучесть персонала

Данные за период (выберите год)

2023 г. 2022 г. 2021 г. 2020 г. 2019 г. 2018 г. 2017 г. 2016 г.

Текучесть персонала

Подразделение	ССЧ (мес)	Уволено	Текучесть общая	Текучесть общая ПГ	
Административно-хозяйственный отдел		2,01	1	49,7%	49,7%
Дирекция по персоналу		4,87	0	0,0%	0,0%
Дирекция торговых операций		20,19	11	54,5%	50,9%
Отдел охраны труда и техники безопасности		2,72	0	0,0%	0,0%
Отдел технического обеспечения		5,03	0	0,0%	0,0%
Руководство		12,89	1	7,8%	7,7%

Динамика текущести

Месяц	Уволено
январь	0
февраль	1
март	10
апрель	0
май	0
июнь	0
июль	2
август	0
сентябрь	0
октябрь	0
ноябрь	0
декабрь	0

Уволено: 13, Текучесть: 26,9%

Распределение уволенных по стажу

Стаж	Уволено
от 3 лет	12
до 3 мес	1

Распределение уволенных по возрасту

Возраст	Уволено
до 60 лет	4
до 35 лет	3
до 45 лет	2
старше 60 лет	2
до 27 лет	2



1С:ЗУП КОРП Подбор персонала

03. Подбор персонала

Данные за период (выберите год)

2023 г. 2022 г. 2021 г. 2016 г.

Количество приемов за период

Подразделение	Количество приёмов	Средний срок закрытия
Итого	7	206
Дирекция Центральный регион	5	385
Отдел по работе с персоналом	0	30
Отдел расчетов по оплате труда	0	30
Отдел установки и эксплуатации оборудования	1	371
Сметно-штатный отдел	0	386
Управление маркетинга и обслуживания клиентов	0	30
Хозяйственный отдел	1	30

Средний срок закрытия по рекрутерам (дней)

Рекрутер	Срок закрытия
Волина И.В. (Менеджер по персоналу)	144
Гордина Е.В. (Ст. менеджер по персонал...)	206
Громова Н.П. (Нач. отд. по работе с перс...	393

Количество кандидатов на этапах подбора

Этап	Количество кандидатов
Регистрация	29
Первичный контакт	14
Собеседование с руководителем	13
Собеседование	12
Утверждение, одобрение	9
Прием на работу	7
Рассмотрение руководителем	7
Решение о приеме на работу	7
Прием на работу	7
Испытательный срок	6
Тестирование	5

Источники трафика

Срок закрытия	Количество вакансий	Процент
30 дн.	1	14.3%
371 дн.	1	14.3%
393 дн.	3	42.9%

Источник трафика	Количество	Процент
hh.ru	2	28.6%
Приведи друга	1	14.3%
Хабр Карьера	1	14.3%
Кадровое агентство	1	14.3%
SuperJob	1	14.3%



1С:ЗУП КОРП Остатки отпусков

04. Остатки отпусков

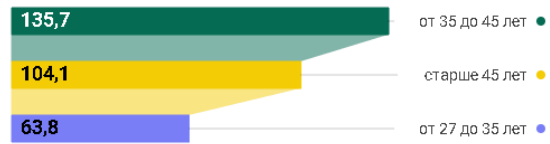
Данные за период (выберите год)

- 2023 г.
- 2022 г.
- 2021 г.
- 2020 г.
- 2019 г.
- 2018 г.
- 2017 г.
- 2016 г.

Средний остаток отпуска, посл.мес.



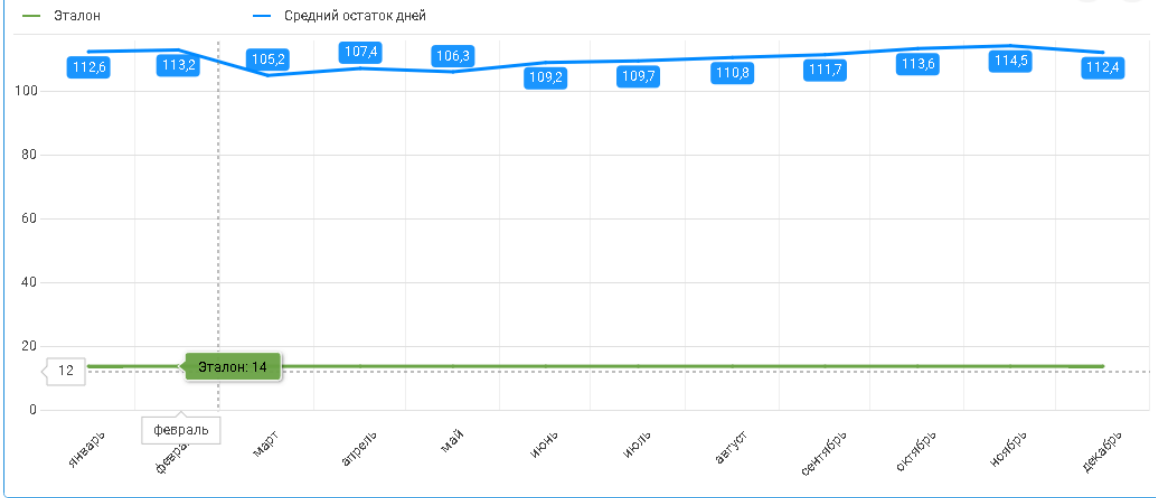
Средний остаток отпуска по возрасту (на дек.)



Средний остаток отпуска по подразделениям (за посл.мес.)

Подразделение	Средний остаток дней
Дирекция по персоналу	123,0
Дирекция Северо-Запад	94,2
Дирекция Центральный регион	16,0
Отдел охраны труда и техники безопасности	14,3
Отдел технического обеспечения	70,0
Руководство	158,4
Служба безопасности	118,6
Финансовая дирекция	97,0
Юридический отдел	89,0

Динамика изменения среднего остатка отпуска (по мес.)



Количество занятых ставок по остатку отпуска (за посл.мес.)

Остаток отпуска	Количество занятых ставок
свыше 28 дней	35
от 14 до 28 дней	3
от 0 до 14 дней	1



Готовые отчеты для 1С:ERP

Отчеты для план-факт анализа продаж и поступления выручки от клиентов

- Для работы с типовой конфигурацией 1С:ERP (версия 2.5)

В текущий состав входят:

- Показатели эффективности продаж
- Отчеты о продажах ежедневный, еженедельный, ежемесячный
- Демонстрационный пример/шаблон на котором совмещены данные и комментарии аналитика

Можно использовать как есть, или как шаблон для собственных отчетов

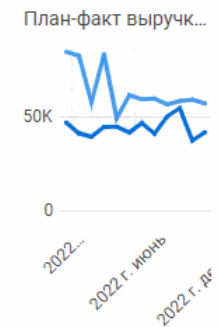
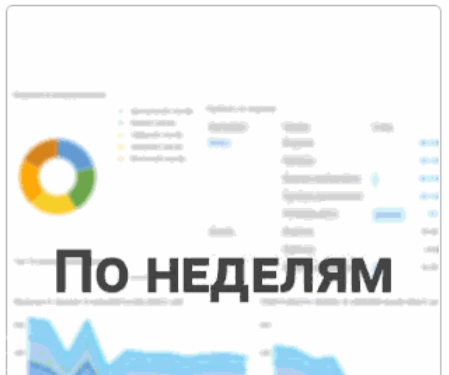
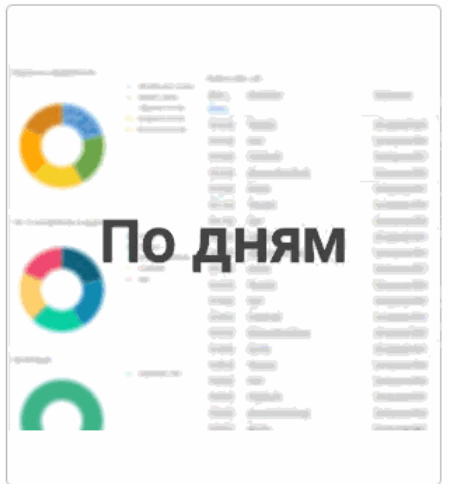




Аналитика для 1С:ERP

Показатели эффективности продаж

Набор диаграмм и дашбордов для стандартной конфигурации 1С:ERP Управление предприятием

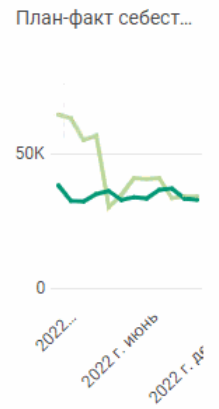
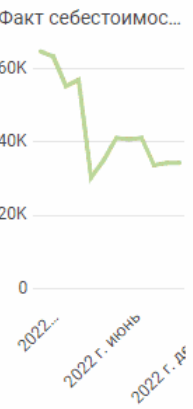
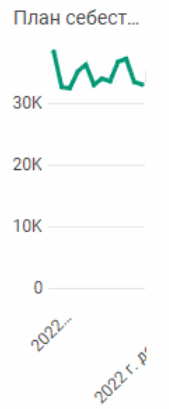
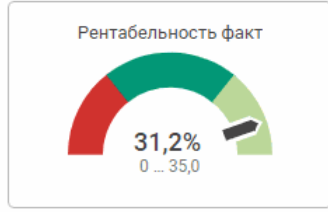
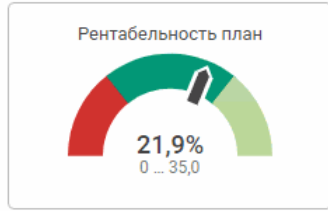
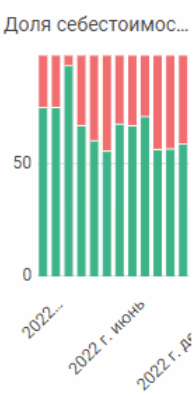
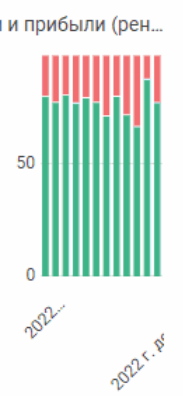


- #### План выручки от продаж по макрорегионам, руб
- Западный кластер
 - Восточный кластер
 - Центральный кластер
 - Северный кластер
 - Южный кластер



Доля себестоимости и прибыли (рен...

— Себестоимость
— Прибыль



Плановая структура себестоимости прода...

Фактическая структура себест...

Плановая структура выручки от продаж п...

Фактическая структура выручк...

Ежедневный отчет о продажах

День Неделя Месяц

Выберите год

2023 г. 2022 г. 2021 г.

Квартал

1 кв. 2 кв. 3 кв. 4 кв.

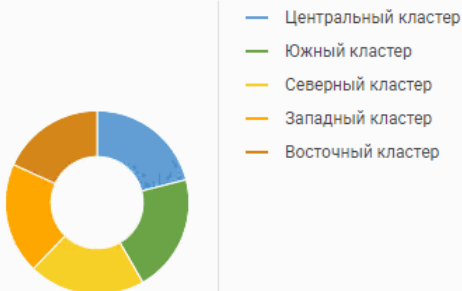
Месяц

январь февраль март апрель май июнь июль август сентябрь октябрь ноябрь

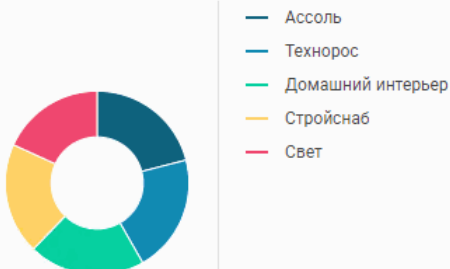


Работает на IC Аналитике

Выручка по макрорегионам



Топ 10 контрагентов по выручке



Прибыль факт, руб.

Дата ↓	Контрагент	Соглашение	Выручка	Себестоимость	Рентабельность	Пр
Итого			774 681,89	533 003,75		31,20%
15.12.22	Технорос	Соглашение №34	13 146,46	6 804,39		48,24%
15.12.22	Свет	Соглашение №33	9 967,14	6 457,35		35,21%
15.12.22	Стройснаб	Соглашение №31	11 245,15	6 947,04		38,22%
15.12.22	Домашний интерьер	Соглашение №22	11 007,50	7 270,34		33,95%
15.12.22	Ассоль	Соглашение №21	12 209,53	7 043,33		42,31%
15.11.22	Технорос	Соглашение №34	12 122,63	6 882,22		43,23%
15.11.22	Свет	Соглашение №33	10 665,09	6 658,58		37,57%
15.11.22	Стройснаб	Соглашение №31	11 378,68	6 112,57		46,28%
15.11.22	Домашний интерьер	Соглашение №22	11 928,08	7 332,07		38,53%
15.11.22	Ассоль	Соглашение №21	13 454,46	7 463,34		44,53%
15.10.22	Технорос	Соглашение №34	12 194,41	7 165,78		41,24%
15.10.22	Свет	Соглашение №33	9 851,18	5 904,65		40,06%
15.10.22	Стройснаб	Соглашение №31	11 578,92	7 004,43		39,51%
15.10.22	Домашний интерьер	Соглашение №22	12 196,59	6 583,07		46,03%

Ежедневный отчет о продажах

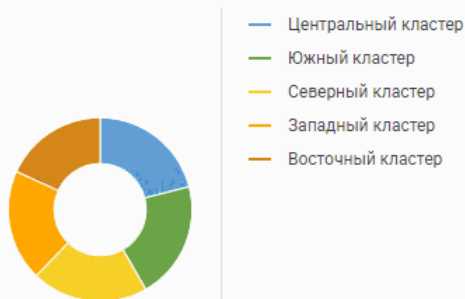
День Неделя Месяц

Выберите год Квартал Месяц

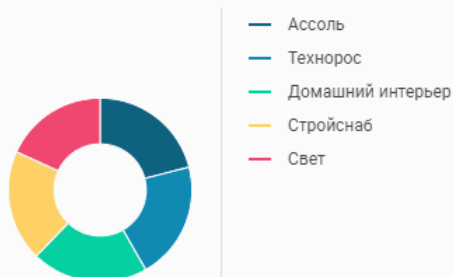


Работает на IC Аналитике

Выручка по макрорегионам



Топ 10 контрагентов по выручке



Прибыль факт, руб.

Дата ↓	Контрагент	Соглашение	Выручка	Себестоимость	Рентабельность	Пр
Итого			774 681,89	533 003,75	31,20%	
15.12.22	Технорос	Соглашение №34	13 146,46	6 804,39	48,24%	
15.12.22	Свет	Соглашение №33	9 967,14	6 457,35	35,21%	
15.12.22	Стройснаб	Соглашение №31	11 245,15	6 947,04	38,22%	
15.12.22	Домашний интерьер	Соглашение №22	11 007,50	7 270,34	33,95%	
15.12.22	Ассоль	Соглашение №21	12 209,53	7 043,33	42,31%	
15.11.22	Технорос	Соглашение №34	12 122,63	6 882,22	43,23%	
15.11.22	Свет	Соглашение №33	10 665,09	6 658,58	37,57%	
15.11.22	Стройснаб	Соглашение №31	11 378,68	6 112,57	46,28%	
15.11.22	Домашний интерьер	Соглашение №22	11 928,08	7 332,07	38,53%	
15.11.22	Ассоль	Соглашение №21	13 454,46	7 463,34	44,53%	
15.10.22	Технорос	Соглашение №34	12 194,41	7 165,78	41,24%	
15.10.22	Свет	Соглашение №33	9 851,18	5 904,65	40,06%	
15.10.22	Стройснаб	Соглашение №31	11 578,92	7 004,43	39,51%	
15.10.22	Домашний интерьер	Соглашение №22	12 196,59	6 583,07	46,03%	



Лицензирование

Лицензии

- Для ПРОФ включает лицензию на Дата акселератор
- Лицензируется число параллельных подключений к инфобазам на сервере 1С

Бесплатно

- 1 лицензия 1С:Аналитики, если <5 сеансов на инфобазе
- Для подписчиков ИТС – 1 лицензия на 90 дней на 10 сеансов
- Стенд <https://analytics.demo.1c.ru/analytics/ans>

Платно

- Инфописьма №31131 (с 1 апреля 2024), №30130, № 28705, №29642
- 10 сеансов постоянная – 95 100 руб/104 700 руб, 1 сеанс постоянная – 33 000 руб/36 300 руб
- 10 сеансов 90 дней – 11 000 руб/12 100 руб, 100 сеансов постоянная - 902 000 руб/992 200 руб

Для учебных заведений

- По запросу подключение 1С:Аналитики к инфобазе в рамках edu.1cfresh.com
- Стандартная скидка 75% для учебного процесса в рамках «Договора о сотрудничестве с образовательной организацией общего и профессионального образования»



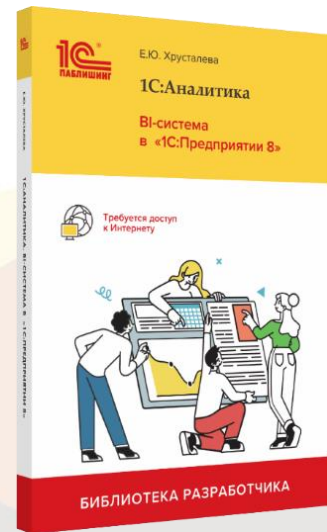
Как начать работать

Учебные материалы

- Книга Хрустальной «1С:Аналитика. BI-система в "1С:Предприятия 8"»
<https://its.1c.ru/db/pubanalyticabisystem2>
Второе издание с обновлением материала!
- «"1С:Аналитика": базовые механизмы создания отчетов» в УЦ3
<https://www.1c-uc3.ru/our-courses/all-courses/dlya-polzovateley/1c-analitika/>

Смотрите выступления и видео

- Выступления на мероприятиях 1С (партнерский семинар, бизнес-форум 1С:ERP и др.)
- Материалы Бизнес-форума 1С:ERP <https://1c.ru/bf/default.jsp>
- Подборка демо-видео на канале УЦ1
<https://www.youtube.com/playlist?list=PLY7ViBfWFBOn-n7Bs4NRbc12h2bwKYL1>





XXIV международная научно-практическая конференция НОВЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ

Спасибо за внимание!

Влад Дмитриев

Менеджер по проектам

vdmi@1c.ru



30.01.2024

—

31.01.2024